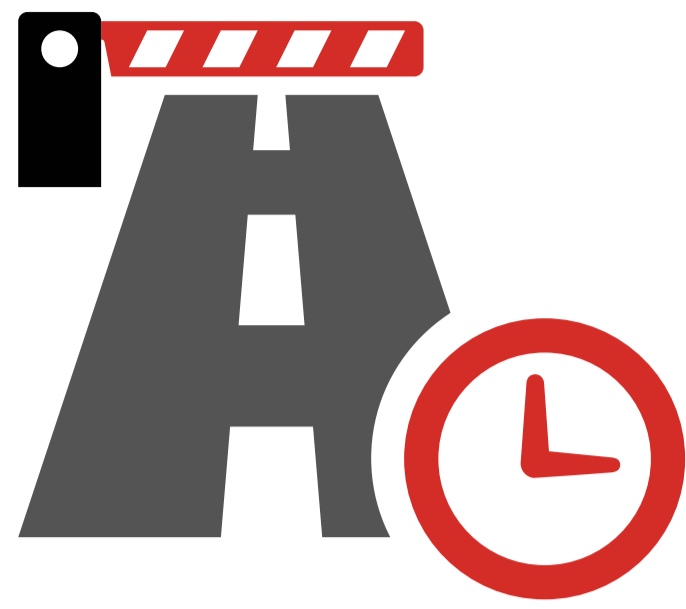
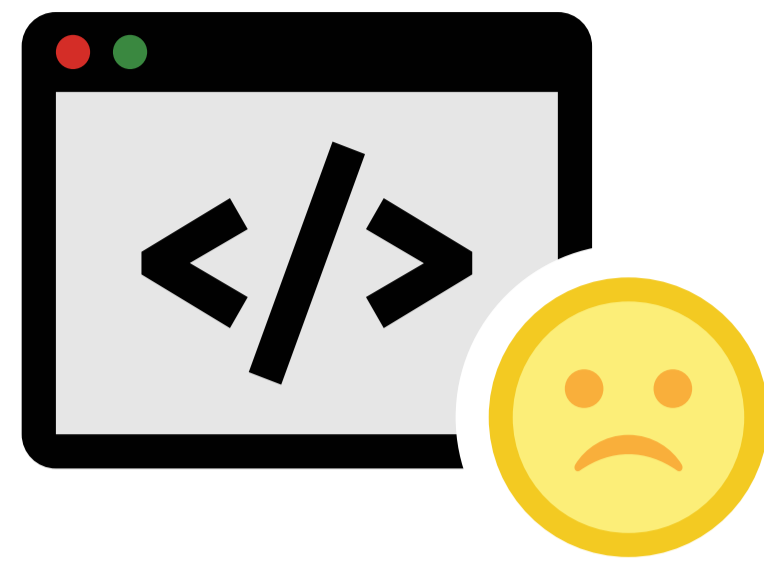


1998



Er ontstaat behoefte aan het verbeteren van de grenspassage voor landbouwgoederen: de Nederlandse concurrentie staat onder druk omdat het lastig is alle documentatie rond im- en export rond te krijgen. Er wordt een stuurgroep gevormd: **Controle bij Landbouwgoederen: Import en Export naar een Nieuwe Toekomst**, ofwel CLIENT.

2001



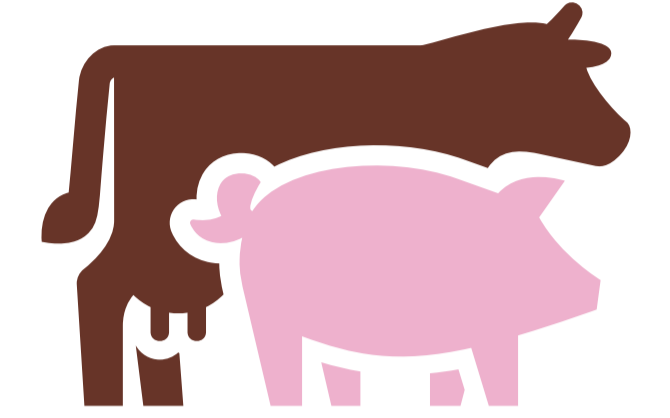
Het programma CLIENT krijgt vorm onder leiding van de directie Industrie en Handel van het ministerie van LNV. De industrie heeft weinig vertrouwen in de ICT-vaardigheden van de overheid en is niet bereid de ontwikkeling te financieren. De afspraak wordt: de overheid betaalt voor de realisatie, de industrie betaalt voor de doorontwikkeling en instandhouding.

2002 - 2004



In samenwerking met de Plantenziektenkundige dienst (PD) wordt de eerste applicatie ontwikkeld: CLIENT Import. Er wordt gekozen voor import omdat je dan alleen met Nederlandse regels te maken hebt, zodat het werk eenvoudiger wordt.

In dezelfde periode wordt, samen met de Rijksdienst voor de keuring van Vee en Vlees (RVV) ook gewerkt aan het programma Veterinaire Grenscontrole (VGC).



2009 - 2010

Voor meer en meer sectoren wordt CLIENT Export beschikbaar, waaronder het Ketenregister, Vlees en vleesproducten, Vis, Export verklaringen, Zaaizaden. Twee sectorapplicaties zijn lastig: 'Groente en Fruit' en 'Sierteelt' (beide geïntroduceerd in 2013-2014) doordat het meer moeite kostte om draagvlak te creëren.

Daarnaast wordt het berichtenboek (de latere webservice) steeds belangrijker, maar moeilijk te realiseren door de hoge investeringen die daarvoor gedaan moeten worden door bedrijven.



2007 - 2008

Het kernsysteem wordt gebouwd samen met softwarebedrijf Mediaan, op basis van functiepunten en het principe van fixed date/fixed price. Naast de kern worden tegelijk de eerste sectorapplicaties gemaakt: CZU (zuivel) als eerste veterinaire systeem, samen met COKZ en CAA (pootaardappelen) als fytosanitaire systeem, samen met PD en NAK.



2005

Met dezelfde stuurgroep en achtergrond (handel) wordt gestart met CLIENT Export. Na analyse van de procedures in verschillende sectoren vormen de overeenkomsten de basis voor een gemeenschappelijk kernsysteem. Met sectortoeepassingen kunnen hier specifieke procedures en koppelingen aan worden toegevoegd.



2010

NVWA



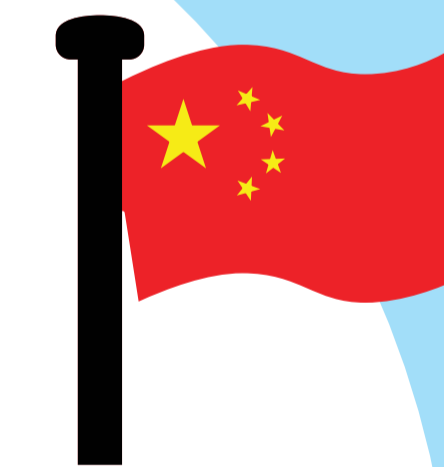
Vanaf 2010 gaat de beheerfase in en wordt NVWA, na een 'due diligence' onderzoek de eigenaar. De Stuurgroep wordt Gebruikersraad in vergelijkbare samenstelling, met een adviserende rol. CLIENT wordt een zelfstandige eenheid onder PRIMEX (de strategie directie). Het ministerie van LNV compenseert de eerste jaren de aanloopverliezen omdat er te weinig gebruikers zijn om kostendekkend te werken.



2013 - 2014



Het CLIENT programma verhuist naar DICTU en wordt meer in overeenstemming gebracht met de procedures van DICTU en NVWA. Dit blijkt geen gelukkige keuze want doet te weinig recht aan de dynamiek van de applicaties. Dat geeft een dip in de beschikbaarheid en productiviteit. Later (vanaf 2017) wordt er gewerkt met een 'dedicated' team (eerst 'taskforce' en later 'DevOps').



2015

Vanaf 2010 is gewerkt aan papierloos certificeren. Begin 2015 werd daar het eerste succes behaald doordat Zuivel naar China volledig papierloos kon worden afgehandeld.

2019

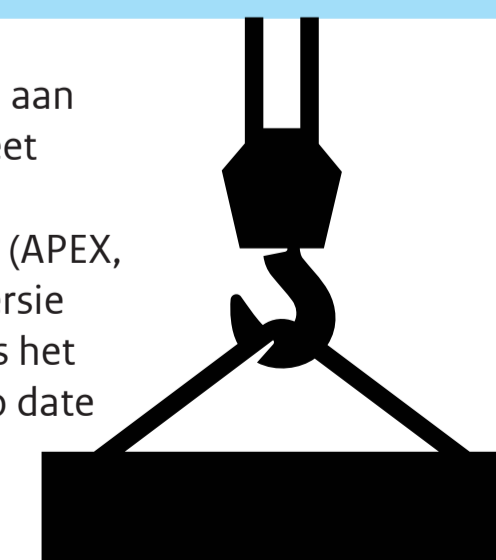
Vanaf 2011 al sector CME (Mest Export). Daarvan is de ontwikkeling betaald door de beleidsdirectie van het ministerie van LNV. Later is daar CMI (Mest Import) bijgekomen. En CRO (monstername) in 2016

In 2019 is besloten om rVDM (Mest Nationaal) ook toe te voegen.



2017

Meer sectoren worden toegevoegd aan e-CertNL. De ontwikkelstrategie heet 'vernieuwbouw' en de keuze met betrekking tot hoofdcomponenten (APEX, RDBMS, JAVA) is: meest recente versie (minus één). Dankzij deze aanpak is het huidige e-CertNL een volledig up to date systeem.



2016

Om verwarring te voorkomen wordt CLIENT in 2015 hernoemd naar e-CertNL, dat ook beter aansluit bij het onderwerp. Voor 'Certificeren op afstand' (COA) als belangrijke gebruiker is e-CertNL cruciaal en het wordt dan ook daar ondergebracht. Deze positie blijft echter onderwerp van discussie.

De 'technical dept' bij CLIENT Import loopt op, het plan ontstaat om im- en export samen te voegen omdat Nederland een draaischijf is voor fytosanitaire producten (synergie).

